



Objectif

Travailler avec des entreprises qui ont une vision et mission, et profiter de mes 30 ans d'expérience et de connaissance des marchés français et internationaux.

Disponible comme free lance uniquement

Résumé de carrière

Dirigeant de haut niveau avec une expertise en marketing de communication et en télécommunication, j'ai aussi accumulé des connaissances en systèmes d'information et de publicité. Mes expériences m'ont conduit a travailler dans les domaines des: opérations, planification, proposition du budget and direction générale. J'ai des résultats démontrables en: direction de projet dans des environnement complexe et multidimensionnel.

Expérience

All2com Espagne 2011

J'ai démarré en Février 2011, un concept de méthodologie adaptée au marché du Digital Signage. J'ai conçu mon propre site web www.all2com.com pour offrir des services d'intégrateur consultant aussi bien pour des entreprises que pour le client final. Cette méthodologie a été lancée le 1/12/2011 utilisant les réseaux sociaux (linkedin et Twitter).

Neo Advertising Espagne CEO 2006-2010

Initialement recruté comme directeur général je fus promu après un an DG et administrateur. L'entreprise fournit des solutions de réseaux Digital Signage et les gèrent dans des environnements aussi bien corporatifs que publicitaires. De plus j'ai développé de façon non organique la société en amenant des opérations qui nous ont fait croître sur les marchés Portugais et Espagnol en mettant en œuvre une opération de M&A avec la société Venco.

Bages Riva & Asociados Espagne Entrepreneur & CEO 2003-2006

J'ai créé ma propre société de consultant dans le domaine de la stratégie Telecom. Mes clients ont été Amadeus en Allemagne, France Telecom en France et plusieurs autres compagnies privées et administratives. En 2006 le chiffre d'affaire a été de 350.000 €.

France Telecom Filiale Catalane Espagne CEO 2000-2002

Recruté pour redresser l'entreprise et la sortir d'une situation financière délicate. Après un an et une restructuration organique ainsi que stratégique j'ai pu présenter un EBITDA équilibré à mon conseil d'administration. Après une task force, j'ai pu engager l'entreprise dans une voie de croissance et d'intégration dans le groupe Orange. C.A. 2002: 24 M€.

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER EMEA – COMPAQ	1998-2000 FRANCE
BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER FOR SPAIN - BT	1992-1998 FRANCE
TELECOM BUSINESS DEVELOPMENT – AMADEUS	1990-1992 ALLEMAGNE
TELECOM DIVISION MANAGER – FRANCE TELECOM	1989-1990 FRANCE
TELECOM DIVISION MANAGER – ATOS	1981-1989 FRANCE
TELECOM ANALYST – CAP GEMINI	1979-1981 FRANCE
TELECOM ENGINEER – THOMSON	1972-1979 FRANCE

Education

- Conservatoire National des Arts & Métiers
- ESCP - Ecole Supérieure de Commerce de Paris
- IESE (PADE) Espagne

Langues

- Français
- Espagnol
- Anglais

19/08/1952

Biganos - France

Tel: 00 33 6 70 33 69 52

cbagesriva@gmail.com

Skype: carlos bages

Blog: www.all2com.com